

Säljare

Arbetsbeskrivning:

Som Säljare på Emrahus kommer du att ansvara för försäljning av enfamiljshus direkt till konsumenter. Till ditt stöd finns kalkylator, konstruktör och projektledare.

Arbetet bedrivs från kontoret i Landskrona, och täcker en del av Skåne, som blir ditt distrikt.

Arbetsuppgifter och ansvarsområden:

- Kundkontakter via telefon, besök och mässor
- Delta i olika marknadsföringsåtgärder, t ex mässor, husvisningar och presentationer
- Framtagning av husritningar och specifikationer med kunden
- Offert- och kontraktsskrivningar
- Kontakter mot kommun, mäklare och markägare ingår också

Krav/önskemål på kompetens och erfarenhet:

- Utbildningskrav: gymnasienivå
- Minst 3 års erfarenhet av försäljning av småhus
- Dokumenterat goda säljegenskaper
- Flexibel, gillar att jobba i en liten organisation
- Självgående
- Erfarenhet av säljstödsprogrammet Capitex är en fördel

Kontaktperson:

Robin Berkhuisen, tf VD

Mobil: 0418-48 60 41

E-post: robin@emrahus.se

Skicka din ansökan till jobb@emrahus.se. Vi vill ha din ansökan senast 7 februari 2010.